

# Dossier d'inscription pour l'obtention de l'accréditation Sud de France

## I) Informations personnelles (pour les formateurs accrédités indépendants seulement)

Nom du formateur	
Adresse	
Téléphone	
Fax	
Email	
Site internet	

Quelles sont vos compétences et expériences dans le milieu du vin : .....

.....

.....

.....

.....

1. Depuis combien de temps proposez-vous des formations sur le vin ? .....

.....

2. Faites-vous partie d'une association, un club, une école, un organisme ou une entreprise en lien avec le vin ? (Si oui, préciser)

.....

.....

.....

3. Les sessions de formation que vous organisez sont-elles votre principale source de revenus? .....

.....

.....

4. Combien de sessions de formation animez-vous chaque année ? .....

5. Combien d'étudiants formez-vous par an ? .....

6. Quel est le nombre moyen d'étudiants participant à vos sessions de formation? .....

7. Quelles formations sur le vin proposez-vous actuellement ?

- a. ....
- b. ....
- c. ....
- d. ....
- e. ....
- f. ....
- g. ....

8. Quel est le tarif des formations que vous proposez ? (prix moyen/session)? .....

9. Dispensez-vous d'autres formations diplômantes ? (WSET, CSW Review, FWS, etc...)?

Oui/Non

- a. Si oui, lesquelles ? .....
- b. Depuis combien de temps ? .....

10. Où se déroulent vos sessions de formation ? (Vos propres locaux d'écoles, hôtel, restaurant, autres) ? .....

.....

11. Est-ce que le lieu dans lequel vous dispensez les sessions de formation prennent en compte :

- a. Une lumière appropriée OUI/NON
- b. Un environnement externe dépourvu de bruits/odeurs contraignant(e)s OUI/NON
- c. Des toilettes OUI/NON
- d. Un aménagement pour le lavage de verres OUI/NON
- e. Un espace pour que les étudiants puissent s'asseoir et déposer leurs affaires OUI/NON
- f. Un équipement audio-visuel OUI/NON
- g. Une acoustique adéquate pour les sessions de formation OUI/NON
- h. Un lieu d'examen dépourvu de toute information relative aux vins OUI/NON

12. Quel type de verres utilisez-vous ? .....



## II) Les vins du Languedoc-Roussillon et vous

1. Comment noteriez-vous votre niveau de connaissances sur les vins du Languedoc-Roussillon ?  
 Basique                       Intermédiaire                       Expert
2. Avez-vous déjà proposé des sessions de formation sur les vins du Languedoc-Roussillon? OUI/NON  
Si oui, précisez dans quel contexte ? .....  
.....  
.....
3. Êtes-vous venus en Languedoc-Roussillon ces 10 dernières années ? OUI/NON  
Si oui, quelles zones/terroirs avec-vous visité(e)s ? .....  
.....
4. Quelles sont vos motivations à enseigner sur la région Languedoc-Roussillon ?  
.....  
.....  
.....  
.....
5. Quelles sont vos motivations à devenir un formateur accrédité Sud de France ?

## III) Le programme de formation « Sud de France Master Class » et vous :

Avez-vous déjà passé et réussi l'examen Sud de France Master-Level ? OUI/NON  
Si oui, prière de renseigner le lieu et la date (MM/AAAA) .....  
.....

Une fois l'accréditation obtenue

1. Envisagez-vous d'enseigner à vos étudiants :
  - a. Le programme complet niveau Master (14h de cours + examen) OUI/NON  
Si oui, préciser combien par an :
    - 0 -10
    - 10 -20
    - 20 -50
  - b. Des programmes courts ou 'Formations Atelier' (3 à 4 h) OUI/NON  
Si oui, préciser combien par an :
    - 0 -10
    - 10 -20
    - 20 -50
2. Acceptez-vous d'informer régulièrement Sud de France Développement des formations sur le Languedoc-Roussillon que vous dispenserez ? OUI/NON



3. En supplément de votre formation en tant que Formateur Accrédité (grâce aux voyages organisés en région, ainsi que le matériel de formation fourni aux formateurs), y-a-t'il quelque chose en particulier dont vous avez besoin pour être encore plus professionnel/aguerri sur les caractéristiques de la région lors de vos sessions de formation ?

.....  
.....  
.....  
.....

4. Comment prévoyez-vous de faire la promotion de vos sessions de formation sur la région Languedoc-Roussillon ?

- Site internet
- E-mailing
- Publicité
- Newsletter
- Autres (préciser):

Date:

Signature:

